

# Export Direct

## FIND VEJEN TIL TYSKLAND

Danmarks største eksportmarked



Tyskland er med sine 80 mio. indbyggere og en voksende købelyst i befolkningen ikke blot Danmarks største eksportmarked, men verdens fjerde største økonomi.

Kom til ExportDirect informationsmøde den 3. marts 2015 og bliv klogere på dine og din virksomheds muligheder for salg til det tyske marked. Hør samtidig, hvordan du kommer med på vores ExportDirect workshop og matchdage til Tyskland.

Virksomheder i Region Sjælland, der vil ind på det tyske marked eller udvide deres eksisterende salg, kan med fordel drage nytte af den stigende tyske efterspørgsel. Men for at få succes, er det afgørende at være godt forberedt, mange kulturelle, forretningsmæssige og geografiske faldgruber lurer nemlig på vejen. Deltager du i informationsmødet den 3. marts 2015 bliver du og din virksomhed klædt på til at bevæge jer ind på det tyske marked.

På informationsmødet står tysklandseksperter fra erhvervslivet og eksportkonsulenter fra Væksthus Sjælland til rådighed for en individuel samtale omkring dine muligheder i Tyskland.

Her kan du få lagt en konkret handlingsplan og tilmelde dig vores ExportDirect workshop, som munder ud i matchdage for en delegation af danske virksomheder, der tager afsted til partnern møder i Tyskland. Du kan komme med og blive matchet med potentielle samarbejdspartnere.

### TID OG STED

Tirsdag den 3. marts 2015 kl. 12:00 -17:00  
Byrådssalen i det gamle Rønnede Rådhus  
Industrivej 2  
4683 Rønnede

### TILMELDING

Tilmeld dig direkte hos Business Faxe, der også lægger lokaler til arrangementet, via [www.businessfaxe.dk/arrangementer](http://www.businessfaxe.dk/arrangementer)

### YDERLIGERE INFORMATION

Robert Peter Perz, væksthuskonsulent og tysklandseksperter, Væksthus Sjælland,  
55 53 30 35, [rpp@vhsj.dk](mailto:rpp@vhsj.dk)

## DU FÅR...

- hands-on redskaber til at komme i gang på markedet med en eksportplan
- indblik i regionale og kulturelle barrierer og lærer, hvordan du overvinder dem
- fyldt din kontaktbog med relevante tyske partnere og indsigt i kundegrupperinger, og hvor du finder dem henne

## Bag ExportDirect står:



Stevns  
Erhvervsråd



# Export Direct

## PROGRAM

Tirsdag den 3. marts 2015 kl. 12.00 - 17.00  
Byrådssalen i det gamle Rønnede Rådhus  
Industrivej 2, 4683 Rønnede

- 12.00 **Registrering og sandwich**
- 12.30 **Velkomst og introduktion til dagens program**  
v/ Jesper Ib Paulsen, direktør, Business Fax
- 12.45 **Eksportplan og markedsbarrierer, du skal være forberedt på**  
v/ Martin Amdi Petersen, vækstkonsulent og internationaliseringsrådgiver i Eksportrådet
- 13.05 **Valg af go-to-market model (agent, distributør, E-handel)**  
v/ Henrik Norsk Hoffmann, dansk advokat i Frankfurt
- 13.25 **Kultur, land og sprog - hvad er vigtigt at vide for et succesrigt salg og samarbejde i Tyskland?**  
v/ Gunnar Tessin, Flensburg
- 13.45 **Kaffe, kage og netværk**
- 14.10 **Revision, skat, sociale systemer, fordele og ulemper**  
v/ Thorsten Manewald, tyskrevison, Flensburg
- 14.30 **Kend din kunde - succesrig markedsføring i Tyskland**  
v/ Heidi Manewald og Susanne Schlüter, NNC, dansk-tysk kommunikationsbureau, Flensburg-Handewitt
- 14.50 **Samarbejdsformer og støttemuligheder i regionen Flensburg/Slesvig (WIREG, WTSH)**  
v/ Wolfgang Schmütz, WIREG, Flensburg
- 15.10 **Erfaringer med etablering og eksport til Tyskland**  
v/ Martin Huss, Green Light GmbH
- 15.30 **ExportDirect – muligheder i 2015**  
v/ Robert Peter Perz, vækstkonsulent, Væksthus Sjælland
- 15.50 **Tak for denne gang und auf wiedersehen**  
v/ Jesper Ib Paulsen, direktør, Business Fax
- 16.00 **Individuelle samtaler, netværk og en let anretning**

### HVORFOR SKAL DU OVERVEJE DET TYSKE MARKED?

- 80 mio. købelystne og købestærke forbrugere i en af verdens stærkeste økonomier
- En stor industri- og fremstillingsproduktion kendetegnet ved teknologisk innovation, som efterspørges i udlandet, herunder nanoteknologi
- Europas største energisektor: 67 mia. Euro i omsætning og under omstilling til vedvarende og integreret energi
- Europas største IT-marked: Stort fokus på mellemstore virksomheder og investeringer i IT-sikkerhed og mobilitet
- Healthcare: Digitalisering af både sundheds- og plejesektoren, som står overfor de største omstillinger og investeringer i nyere tid
- Stor fokus på økologi og sunde fødevarer, især specialiseret fødevarerproduktion
- Stor befolkningstilvækst åbner for investeringer i anlæg og infrastruktur i form af såvel nybyggeri som renovering
- Stigende efterspørgsel på dansk mode og designprodukter

**ALT SAMMEN NOGET DANSKE VIRKSOMHEDER KAN FÅ DEL I**

Der tages forbehold for eventuelle ændringer i programmet